

取得原価配分(PPA)に係る評価支援サービス

EYストラテジー・アンド・コンサルティング
株式会社

取得原価配分(Purchase Price Allocation: PPA)とは、企業結合の会計処理において被取得企業・事業の資産・負債の時価(公正価値)を基礎として配分する手続きを言い、各種資産・負債の時価を把握する必要があります。また、日本基準・IFRS・USGAAPにおいてはPPAの実施が必須となっています。

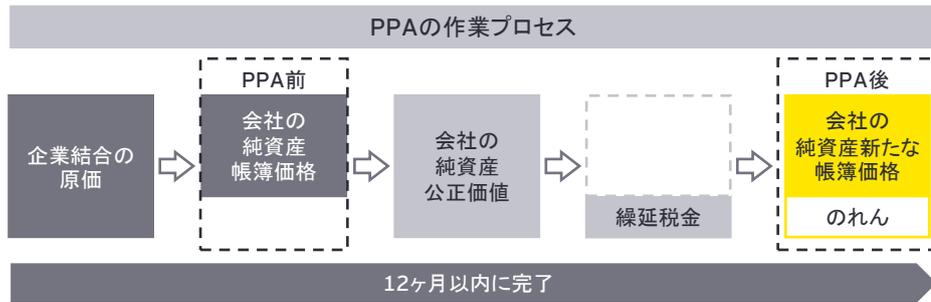
M&Aの実務上のプロセス



弊社は会計や評価業務に精通したプロフェッショナルファームであり、以下のようなご要望にワンストップで対応いたします。

- ▶ 初めてPPAを実施するので、基本的なところから一緒に作業を進めたい
- ▶ どの拠点・資産を評価するかなど、初期的な段階から相談したい
- ▶ さまざまな種類の資産・負債の評価、条件付対価の評価が必要であるが、まとめて依頼したい
- ▶ 被取得企業は多数の海外拠点で工場を保有しており、各拠点とのコミュニケーションも含めて、ワンストップで依頼したい
- ▶ デューデリジェンスと並行して、案件実施後の無形資産の償却負担額を把握したい(プレPPA業務を依頼したい)

PPAの作業プロセス



PPAは会計基準上、企業結合後12カ月以内に完了させる必要があります。

PPA完了までの期間は、作業開始からおおよそ2~3カ月程度となりますので、評価会社の選定、評価範囲の決定など、早めの検討開始が望ましいと考えられます。

PPAに関するサービス内容

ご提供サービスの一例

評価対象資産・負債および拠点選定に関するアドバイス業務
各種資産・負債などの評価業務

- ✓ 無形資産
- ✓ 不動産(国内・海外不動産とも対応可能)
- ✓ 動産(航空機、船舶、プラントといった特殊な動産も対応可能)
- ✓ 金融資産(貸付金、非上場株式、優先株式など)
- ✓ 棚卸資産
- ✓ 条件付対価

上記は一例であり、ご要望に応じてさまざまなサービスを提供いたします。また、弊社ではPPAの次の段階となる下記サービスも提供しています。EYでは、企業がかかえるさまざまな課題に対して、ワンストップサービスで支援いたします。

経営戦略策定支援 / シナジー効果発現支援 / 収益力強化支援 / 企業不動産最適化支援

お問い合わせ

鈴木 紘
パートナー
hiroshi.suzuki@jp.ey.com

落合 健文
パートナー
takefumi.ochiai@jp.ey.com

平井 清司
パートナー
kiyoshi.hirai@jp.ey.com

バリュエーション、モデリング&エコノミクスの詳細・お問い合わせは右記QRコードからご覧ください。



後藤 靖裕
ディレクター
yasuhiro.goto@jp.ey.com

西村 陽慈
ディレクター
yoji.nishimura@jp.ey.com

石田 一樹
ディレクター
kazukiki.ishida@jp.ey.com

EY | Building a better working world

EYは、「Building a better working world(より良い社会の構築を目指して)」をパーパスとしています。クライアント、人々、そして社会のために長期的価値を創出し、資本市場における信頼の構築に貢献します。

150カ国以上に展開するEYのチームは、データとテクノロジーの実現により信頼を提供し、クライアントの成長、変革および事業を支援します。

アシュアランス、コンサルティング、法務、ストラテジー、税務およびトランザクションの全サービスを通して、世界が直面する複雑な問題に対し優れた課題提起(better question)をすることで、新たな解決策を導きます。

EYとは、アーンスト・アンド・ヤング・グローバル・リミテッドのグローバルネットワークであり、単体、もしくは複数のメンバーファームを指し、各メンバーファームは法的に独立した組織です。アーンスト・アンド・ヤング・グローバル・リミテッドは、英国の保証有限責任会社であり、顧客サービスは提供していません。EYによる個人情報の取得・利用の方法や、データ保護に関する法令により個人情報の主体が有する権利については、ey.com/privacyをご確認ください。EYのメンバーファームは、現地の法令により禁止されている場合、法務サービスを提供することはありません。EYについて詳しくは、ey.comをご覧ください。

EYストラテジー・アンド・トランザクションについて

EYストラテジー・アンド・トランザクションは、クライアントと共に、そのエコシステムの再認識、事業ポートフォリオの再構築、より良い未来に向けた変革の実施を支援し、この複雑な時代を乗り切る舵取りを支えます。グローバルレベルのネットワークと規模を有するEYストラテジー・アンド・トランザクションは、クライアントの企業戦略、キャピタル戦略、トランザクション戦略、ターンアラウンド戦略の推進から実行までサポートし、あらゆるマーケット環境における迅速な価値創出、クロスボーダーのキャピタルフローを支え、マーケットに新たな商品とイノベーションをもたらす活動を支援します。EYストラテジー・アンド・トランザクションは、クライアントが長期的価値をはぐくみ、より良い社会を構築することに貢献します。詳しくは、ey.com/ja_jp/strategy-transactionsをご覧ください。

© 2022 EY Strategy and Consulting Co., Ltd. All Rights Reserved.

ED None

本書は一般的な参考情報の提供のみを目的に作成されており、会計、税務およびその他の専門的なアドバイスを行うものではありません。EYストラテジー・アンド・コンサルティング株式会社および他のEYメンバーファームは、皆様本書を利用したことにより被ったいかなる損害についても、一切の責任を負いません。具体的なアドバイスが必要な場合は、個別に専門家にご相談ください。

ey.com/ja_jp