

# COVID-19: Importantes consideraciones legales

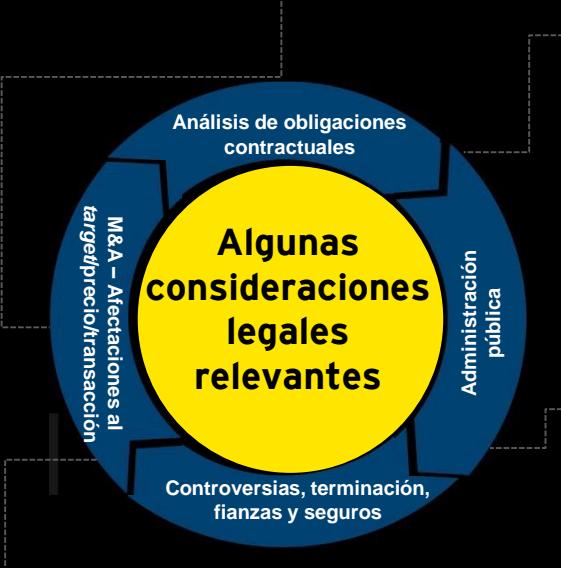
Ante el panorama de contingencia sanitaria por la propagación del Coronavirus ("COVID-19"), es importante analizar diversas consideraciones legales a fin de mitigar los efectos negativos del COVID-19, ya que es probable la presentación de suspensiones o retrasos en trámites gubernamentales, producción, suministro o prestación de servicios, las cuales podrían afectar el cierre de una transacción y/o derivar en incumplimientos contractuales e, inclusive, en el pago de penas convencionales o daños y perjuicios.



## M&A:

- Pre-Cierre: revisión de la cláusula de efecto material adverso para determinar su aplicabilidad, distribución de riesgos y cláusulas de salida para el comprador. Revisión de "timeline" ante posibles retrasos
- Negociación: revisar posibles afectaciones al target, precio y/o a la estructura de la transacción, considerar posibles retrasos gubernamentales en los procesos de autorizaciones, registros y trámites en general

## Algunas consideraciones legales relevantes



- Revisión de mecanismos de resolución de controversias y causales de terminación anticipada
- Mitigación: negociaciones previas, extensiones, seguros, fianzas, entre otros
- Acuerdos para compra o venta conjunta de productos o "medidas de emergencia" que se tomen a nivel de gremios
- Mitigar potenciales pérdidas por cancelaciones por parte de los consumidores o por no estar contempladas en contratos

## Análisis de obligaciones contractuales en atención a diversos factores:

- Identificar las obligaciones que podrían ser afectadas, los niveles de impacto, las fechas de cumplimiento y las posibles extensiones
- Revisión de cláusulas de caso fortuito y fuerza mayor (CF/FM) para determinar la aplicación de cualquier disposición que permita la liberación de responsabilidad o mitigar riesgos derivados de un incumplimiento
- Atención principal a las condiciones laborales y acciones gubernamentales que puedan convertirse en un CF/FM, i.e., restricción de tránsito, cierre de establecimientos y suspensiones
- Identificación de mecanismos contractuales ante eventos de CF/FM: i. e., obligación de notificación y procedimiento a seguir
- Negociaciones previas a un incumplimiento (*waivers*). Documentar negociaciones y acuerdos tomados
- Análisis de cláusulas de determinación de precios y ajustes
- Negociación / terminación

## Administración pública:

- Contratos celebrados con la administración pública: revisión del marco jurídico aplicable (i.e., Ley de adquisiciones, Ley de Obras Públicas) para de determinar la procedencia de suspensión de servicios, regulación de pagos por servicios prestados, anticipos no amortizados, incumplimiento por caso fortuito o fuerza mayor, excepción a imposición de sanciones administrativas
- Medidas de contención: suspensión de labores y/o plazos procesales

## Contactos

Jimena González de Cossío  
[jimena.gonzalez@mx.ey.com](mailto:jimena.gonzalez@mx.ey.com)

Carina Barrera Cota  
[carina.barrera@mx.ey.com](mailto:carina.barrera@mx.ey.com)

Edmundo Torres Barajas  
[edmundo.torres.barajas@mx.ey.com](mailto:edmundo.torres.barajas@mx.ey.com)

Maciel Salazar  
[maciel.salazar@mx.ey.com](mailto:maciel.salazar@mx.ey.com)